



Branchenlösungen für den Mittelstand

it.metal für die NE-Metallindustrie

Zeit ist Geld. Sparen Sie beides –
und gewinnen Sie Effektivität.

itelligence

it.metal optimiert alle Glieder der Prozesskette.

Unsere Branchenlösung für die NE-Metallindustrie hat den Dreh raus.

»Mit it.metal bieten wir Unternehmen der NE-Metallindustrie eine praxiserprobte, vorkonfigurierte Branchenlösung auf Basis von mySAP ERP. Als integrierte Komplettlösung oder als Erweiterung Ihres SAP-Systems ermöglicht diese Lösung, eine effiziente Steuerung sämtlicher Prozesse im Einkauf, im Verkauf und im Risiko-Management, im Metal Accounting, in der Produktion und der Umarbeitung. Erreicht wurde der Anspruch durch Funktionserweiterungen für die Besonderheiten dieser Branche.«

itelligence AG, Bielefeld

In vielen Bereichen der Metallindustrie haben sich SAP-Lösungen als Standard etabliert. Schon im Jahr 1996 wurde von der Wirtschaftsvereinigung Metalle e.V. eine Liste mit unverzichtbaren Anforderungen zusammengestellt, die zum Teil bis heute nicht von Standardlösungen abgedeckt werden. Die Problematik beginnt bereits bei der Preisfindung. Unabhängig, ob es sich um Schrotte, Rohmetalle, Legierungen oder Halbzeuge handelt, die Preise für die Einsatzmaterialien sind abhängig von stark schwankenden Börsenpreisen. Für den Einkauf bis hin zum Verkauf der Materialien resultieren hieraus spezielle Anforderungen an

das EDV-System, dass diese Prozesse ganzheitlich unterstützen sollen. Als Add-On automatisiert die Branchenlösung it.metal die Vertragsabwicklung von der Erfassung bis zur Abrechnung – sowohl im Einkauf als auch im Verkauf. Alle relevanten Daten werden dort erfasst, wo sie anfallen und stehen für nachfolgende Schritte zur Verfügung. Dies erhöht die Transparenz und verringert die manuellen Aufwände in den darauf folgenden Prozessschritten. Das umfangreiche Risiko-Management unterstützt Sie dabei, in dem schnelllebigen Markt täglich aufs Neue souverän zu agieren.

Früher waren Feilen
und Fräsen Ihre
wichtigsten Werkzeuge –
heute ist es die IT.



Fertigung ist Waren-Termin-Geschäft.

Bei der Vertragsanlage können bei Verträgen für NE-metallhaltige Materialien pro Element, in Ergänzung zu den allgemeinen Daten wie Material, Menge usw., zusätzliche Daten eingegeben werden, z. B. Fixierungsregeln, Fixierungsperiode, Devisenkurs bzw. Kurstyp oder Preisbasis bzw. Metallnotierung. So unterstützt das System den in der Branche üblichen Fixierungsprozess. Ausgehend von einer ständig aktuellen Metall- und Devisenposition können mit it.metal auch Börsenverträge im SAP verwaltet werden. Die Prozesse der operativen Abteilung werden zusammen mit den Hedge-Geschäften in einem System ganzheitlich abgebildet. Außerdem werden die Verbindungen zwischen Börsengeschäften und physischen Geschäften transparent gemacht, wovon insbesondere Unternehmen, die nach US-GAAP oder IAS/IFRS bilanzieren, profitieren.



Die komplette Abwicklung aller Prozesse aus einem Guss.

it.metal unterstützt Sie:

- Bei der Vertragsabwicklung von physischen Einkaufs- und Verkaufsgeschäften
- Bei der Suche nach Materialien nach DIN-Norm, Güte, Abmessung, Charge, ...
- In Ihrem Fixierungsprozess
- Durch eine vereinfachte Analyseabwicklung und Zeugniserstellung
- Durch eine effiziente Faktura, inklusive vorläufiger und endgültiger Rechnungsstellung
- Durch ein umfangreiches Risiko-Management: Metall- und Devisenrisiken werden in aktuellen Risikopositionen transparent gemacht
- Bei der Abwicklung und Abrechnung Ihrer Börsenverträge
- Durch eine effiziente Metallkontenabwicklung in der Umarbeitung
- Bei der Bestandsverwaltung mit der Möglichkeit Längeninformationen sowie Informationen je Bund

Bereits beim Wareneingang werden Daten erfasst, die später automatisch von der Rechnungsprüfung berücksichtigt werden. Geliefertes Rohmaterial wird über den Wareneingang in das SAP-System mengenmäßig eingebucht. Dem Wareneingang schließt sich der Analyseprozess an. Jede Analyse bleibt absolut nachvollziehbar und auswertbar im System. Da zum Zeitpunkt der ersten Rechnung unter Umständen weder der fixierte Preis noch die endgültige Analyse bekannt sind, besteht die Möglichkeit, vorläufige Rechnungen zu erstellen. Wenn Analyse und

Fixierung(en) bekannt sind, kann eine endgültige Rechnung für einen Vertrag erstellt werden. Natürlich können nachträglich auch zusätzliche Zu- und Abschläge wie beispielsweise Strafen für Verunreinigungen erfasst werden. Vorläufige Rechnungen werden entsprechend verrechnet.

»it.metal kann ganz unkompliziert mit der SAP Discrete Industries Mill Products (DIMP) Solution kombiniert werden.«

In der Metallposition werden alle physischen und alle Papiergeschäfte als eine Risikoposition pro Metall zusammengefasst. Von hier aus lassen sich die Einzelgeschäfte recherchieren. An dieser Stelle bieten wir ein komplettes Risiko-Management an, sei es durch Back-to-Back Geschäfte oder komplexe Hedging-Strategien.

Auch die Abwicklung von Hedge-Geschäften inklusive dem Broker-Clearing erfolgt damit vollständig im SAP-System. Weiterhin unterstützt it.metal Umarbeitungsprozesse sowie Recyclinggeschäfte. Es werden im Tolling in und Tolling out Umarbeitungskonten auf Elementebene geführt. Bei der Abrechnung von Umarbeitungsverträgen wird die Berücksichtigung von Abbrandverhältnissen vollständig unterstützt. Durch die metallspezifisch erweiterte komplette Datenhaltung ermöglicht it.metal ein detailliertes Metal Accounting, individuell der Kundenspezifikation entsprechend.

Unsere Erfahrungen zeigen, dass jede Branche aufgrund Ihrer Prozesse spezifische Anforderungen an IT-Lösungen stellt. Deshalb arbeiten bei itelligence IT- und Branchen-Spezialisten Hand in Hand an Ihrer Lösung!



itelligence mySAP All-in-One Branchenlösungen sind auf die typischen Geschäftsprozesse der jeweiligen Branchen voreingestellt. Insbesondere die Kosten und Einführungszeiten lassen sich dadurch drastisch reduzieren. Weitere Vorteile liegen in nahezu unbegrenzter Skalierbarkeit, der hohen Flexibilität sowie einer erhöhten Produktivität und Kostenkontrolle.

SAP-zertifizierte Branchenlösungen

- it.automotive supplier
- it.chemicals
- it.hightronics
- it.metal
- it.trade
- it.cast
- it.consumer
- it.manufacturing
- it.service
- it.wood

SAP Kompetenz im Mittelstand

Die itelligence AG in Bielefeld ist als international führender IT-Komplettanbieter im SAP-Umfeld mit rund 1.000 hochqualifizierten Mitarbeitern in 15 Ländern vertreten. Das Leistungsspektrum des 1989 gegründeten Unternehmens umfasst SAP-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb, Outsourcing & Services und selbstentwickelte SAP-Branchenlösungen.

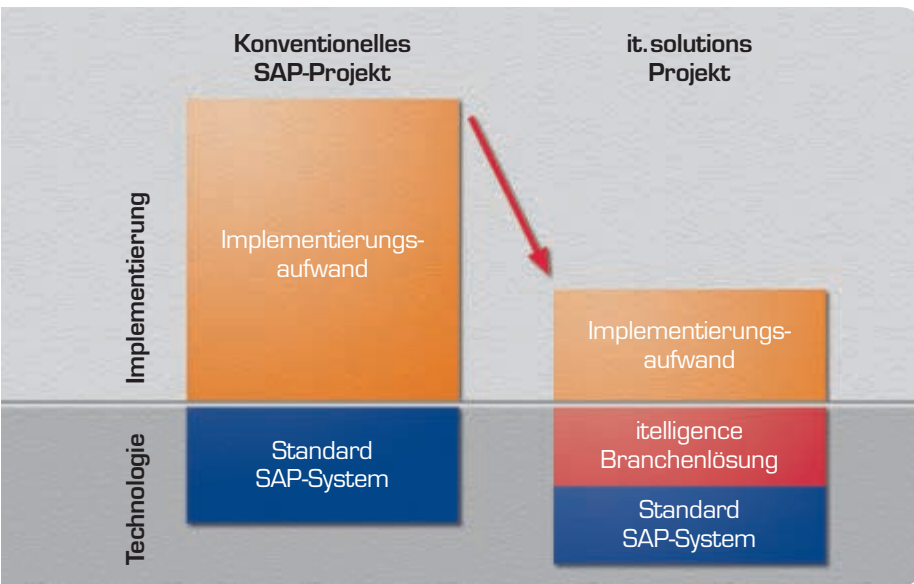
Mittelstand im Fokus

itelligence hat weltweit die meisten von der SAP AG zertifizierten mySAP All-in-One Branchenlösungen entwickelt und erfolgreich umgesetzt. Um Mehrwert schaffende und zukunftsorientierte Beratung und Lösungen anbieten zu können, haben wir in professionelles Branchen-Know-how investiert. Nur wenn wir Ihre Sprache sprechen, können Sie technologische Entwicklungen nachhaltig zu Ihrem Wettbewerbsvorteil umsetzen.

IT-Outsourcing auf höchstem Niveau

Die fünf itelligence Rechenzentren in Deutschland, in der Schweiz, in den USA und in Polen werden als zertifizierte SAP-Outsourcing Partner von der SAP AG jährlich auf die Sicherheit und Qualität der Organisation und Prozesse geprüft und sind nach DIN ISO 9001 zertifiziert.

Weitere Informationen sowie eine umfangreiche Referenzliste finden Sie unter www.itelligence.de



Niederlassungen

- **Bautzen**
Telefon: +49 (0) 35 91/215-100
- **Berlin**
Telefon: +49 (0) 30/39 84 79-0
- **Bielefeld**
Telefon: +49 (0) 5 21/9 14 48-0
- **Dortmund**
Telefon: +49 (0) 2 31/58 97 87-0
- **Frankfurt a. M.**
Telefon: +49 (0) 69/5 00 09-788

- **Hamburg**
Telefon: +49 (0) 40/6 94 24-0
- **Köln**
Telefon: +49 (0) 2 21/82 98-0
- **München/Hallbergmoos**
Telefon: +49 (0) 8 11/9 05 73-0
- **Stuttgart**
Telefon: +49 (0) 7 11/72 72 30-0
- **Walldorf**
Telefon: +49 (0) 62 27/73 40-90

- Belgien
- Niederlande
- Polen
- Schweiz
- Slowenien
- Tschechische Republik
- Ukraine
- USA
- Großbritannien
- Österreich
- Russland
- Slowakei
- Spanien
- Ungarn