

**itelligence meldet Erfolg im Automobilersatzteilemarkt**

### **Ferdinand Bilstein gibt Vollgas mit SAP-Know-How von itelligence**

Bielefeld, 4. August 2009 – Die Ferdinand Bilstein GmbH + Co. KG (febi), internationaler Marktführer für Fahrzeugersatzteile aus Ennepetal, setzt auf die SAP-Kenntnisse seines neuen Beratungshauses itelligence und die dort entwickelte Branchenlösung it.trade.

febi will ab 2010 insgesamt über 550 User mit dem neuen ERP-System arbeiten lassen, mit nachgelagerter Anbindung von Niederlassungen im Ausland. In der ersten Phase implementieren die itelligence-Berater die vorkonfigurierten handelsüblichen Logistikprozesse für Vertrieb und Einkauf sowie die mehrstufigen Produktionsprozesse bei febi. Darüber hinaus wird auch das erst vor einem Jahr neu eröffnete Lager, mit der dort installierten Lagerverwaltung, über EAI-Prozesse an it.trade angeschlossen.

In der freien Fahrzeugersatzteil-Branche gehört febi mit weltweit rund 70 Niederlassungen zu den internationalen Marktführern. Das kommt nicht von ungefähr, denn febi steht für hohe Qualität, Innovation und Schnelligkeit, wenn es um die mehr als 20.000 Artikel geht, die seine internationalen Kunden aus über 130 Ländern bestellen können. Dabei unterstützt itelligence das Unternehmen neben der Abbildung von Service-Funktionen und spezifischen Preisfindungen auch bei der Produktionssteuerung für die Eigenfertigung. Das Ziel des Unternehmens ist klar: weiteres, planbares Wachstum unterstützt durch ein zukunftssicheres ERP-System und einen starken Implementierungspartner.

Eine bessere Datentransparenz für dieses weitere Wachstum ist bereits geplant, und so formuliert Jan Siekermann, Assistent der Geschäftsleitung bei febi, die Anforderungen an das System und die Berater: „Wir planen jetzt eine durchgängige Modernisierung unserer IT-Infrastruktur durch itelligence. Durch unsere Branchenkenntnis und die Expertise von itelligence wollen wir auf Basis von it.trade eine ganzheitliche und integrierte ERP-Lösung schaffen, die unsere Bedürfnisse, aber vor allen die Anforderungen unserer Kunden, optimal unterstützt.“

**itelligence Pressemitteilung**

**itelligence meldet Erfolg im Automobilersatzteilemarkt**

**Ferdinand Bilstein gibt Vollgas mit SAP-Know-how von itelligence**

Wolfgang Harbaum, zuständig für die Branchenlösung im Handel bei der itelligence AG: „Mit SAP ERP und unserer Lösung it.trade kann febi die Prozesse konsolidieren und in einer einheitlichen Plattform abbilden. Über NetWeaver PI als zentrales Datenaustausch-System werden dabei Drittsysteme und Geschäftspartner angebunden. So entsteht eine einheitliche ERP-Umgebung mit einer sehr benutzerfreundlichen Oberfläche, auch zur zentralen Überwachung und Steuerung der Datenströme.“

Für die Einführung der Branchenlösung it.trade ist bei febi der Zeitraum April bis Dezember 2009 vorgesehen, danach werden alle Unternehmensbereiche, einschließlich Vertrieb, Einkauf, Produktion, Buchhaltung, Controlling und die Personalabteilung mit SAP verbunden sein. Eine Besonderheit dieses Projekts bilden die umfangreichen EAI-Anforderungen, beispielsweise die Einführung NetWeaver PI mit rund 50 Schnittstellen zu Fremdsystemen wie der Lagerverwaltung, dem Produktinformationssystem, einschließlich des zentralen Artikelstamm-Managements, sowie die Anbindung externer Geschäftspartner.

Eine Besonderheit bildet die Anbindung der Branchenplattform TecCom zum Austausch von Stamm- und Belegdaten. Diese Plattform bietet einen Industriestandard für den Datenaustausch im Bereich des in der Automobile-Branche wichtigen freien Ersatzteilemarkts. Bereits ab 2010 sind die Einführung von SAP Business Intelligence (SAP NetWeaver BI) und die Anbindung des febi Außendienstes über SAP CRM geplant.

**Über itelligence**

**itelligence ist als einer der international führenden IT-Komplettdienstleister im SAP-Umfeld mit rund 1.450 hochqualifizierten Mitarbeitern in 17 Ländern in 5 Regionen (Asien, Amerika, Westeuropa, Deutschland/Österreich und Osteuropa) vertreten. Als SAP Business- und Support-Alliance- sowie Global Partner Hosting und Global Partner Services realisiert itelligence für über 3.000 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Im Jahr 2006 erhielt itelligence den Gold-Partner-Status der SAP in Deutschland, die USA folgten 2007. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum – von SAP-Strategie-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über selbstentwickelte SAP-Branchenlösungen bis hin zu Outsourcing & Services – erzielte das Unternehmen in 2008 einen Gesamtumsatz von 216 Mio. Euro.**

Public Relations:  
Silvia Dicke  
Tel: ++49 (0) 521-91448 107  
Fax: ++49 (0) 521-91445 201  
silvia.dicke@itelligence.de

itelligence AG  
Königsbreede 1  
33605 Bielefeld  
<http://www.itelligence.de>